

CASO DE ÉXITO · EXPOSOLAR 2026

Sin cupo no hay obra

Cómo estamos creciendo en Colombia de la mano de SURA y Seguros Barbosa

Vicente Muñoz Hernández · Socio, Solcor Colombia · 29 de octubre de 2026

QUIÉNES SOMOS

Llegamos a Colombia respaldados por un grupo con 600 proyectos

Grupo Solcor · Chile, Colombia, Portugal

600
proyectos ejecutados

+300 MW
de potencia instalada

+80 MM
USD financiados

+35 %
del mercado net billing en Chile (2024)

Solcor Colombia · desde 2022

44
proyectos firmados

~12 MWp
firmados en 4 años

8
departamentos, de Atlántico a Valle

3
modelos: EPC, PPA y leasing

PROYECTOS CON MONTAJE

Carports, techos y plantas en suelo, en operación comercial



Cencosud · 16 tiendas

~7,6 MWp en carports y techos de Jumbo y Metro · PPA



DHL · Cota

196 kWp en suelo · EPC llave en mano



Polyuprotec · Barranquilla

250 kWp en techo · EPC financiado con leasing

CRECIMIENTO · MWP FIRMADOS ACUMULADOS

Desde 2022 pasamos de 0,03 a más de 12 MWp firmados

2025: +6,5 MWp en un solo año

Cencosud, Arroz Supremo y otros. Cada MWp nuevo exige su propio paquete de pólizas.



MWp firmados acumulados · Fuente: Solcor Colombia · E = estimado · P = proyección

EL PAQUETE DE PÓLIZAS DE UN EPC

Un EPC estándar en Colombia exige hasta ocho pólizas

Póliza	Valor asegurado típico	Vigencia típica	¿Usa cupo?
Seriedad de la oferta	10 % de la oferta	Vigencia de la oferta	Sí
Buen manejo del anticipo	100 % del anticipo	Contrato + 4 meses	Sí
Cumplimiento	10–20 % del contrato	Contrato + 4–6 meses	Sí
Salarios y prestaciones sociales	5–10 % del contrato	Contrato + 3 años	Sí
Estabilidad y calidad de la obra	10–20 % del contrato	1–5 años desde la entrega	Sí
Calidad y funcionamiento de equipos	10–20 % de los equipos	1–2 años desde la entrega	Sí
RC extracontractual	Monto fijo (SMMLV)	Plazo de la obra	No*
Todo riesgo construcción y montaje	100 % de la obra	Plazo de la obra	No*

* Ramos generales: no consumen cupo de cumplimiento, pero sí requieren suscripción. Rangos típicos de mercado; cada contrato define los suyos.

EL CUELLO DE BOTELLA

Por cada peso de EPC firmado, comprometemos más de un peso de cupo

Ejemplo ilustrativo · EPC de 1 MWp ≈ COP 3.000 MM

Anticipo (50 %)	1500
Cumplimiento (20 %)	600
Estabilidad de obra (20 %)	600
Calidad de equipos (20 %)	600
Salarios (5 %)	150

Cupo comprometido (COP MM) **≈ 3.450**

≈ 115 % del valor del contrato

Sin cupo, no se firma

Un EPC estándar no se puede firmar sin su paquete de pólizas.

2024: el cupo no alcanzaba

Con USD 0,5 M no podíamos garantizar CLC y Altos del Prado (1,4 MWp).

El cupo decide con quién

Hemos elegido inversionistas según las pólizas que exigen sus contratos.

Porcentajes ilustrativos; el cálculo de cupo varía por aseguradora

CÓMO NOS APOYARON SURA Y SEGUROS BARBOSA

Una solución a la medida multiplicó nuestro cupo por cinco

×5

Cupo de USD 0,5 M a USD 2,5 M

Julio de 2024

El problema	Firmamos dos PPA de más de 700 kWp y el cupo no alcanzaba.
La solución	Solcor Chile firmó una contragarantía con SURA Chile, respaldada a su vez por los accionistas del grupo.
El resultado	Pudimos firmar contratos grandes sin frenar el crecimiento.
Lo que viene	Solo este año firmaremos ~7 MWp, unos COP 21.000 MM en contratos: el cupo tiene que seguir creciendo con nosotros.

Fuente: Solcor Colombia · 1 MWp ≈ COP 3.000 MM en contrato EPC

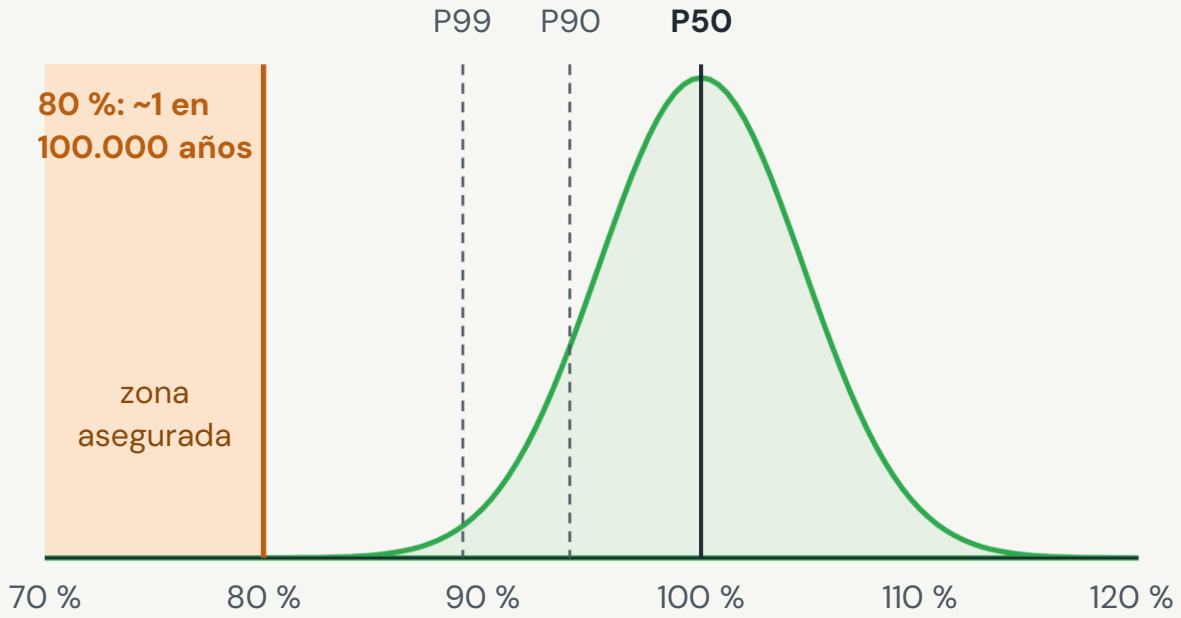
En un PPA el cliente no es dueño de la planta, pero pide pólizas como si lo fuera

Lo que se suele pedir	La realidad de un PPA
Cumplimiento sobre el CAPEX por 15 años	Vigencias de hasta 5 años y renovación no obligatoria
Estabilidad de obra y calidad de equipos	El riesgo técnico es del dueño: si no genera, no cobra
Amparar multas, cláusula penal e indemnidad	No son asegurables en una póliza de cumplimiento
Restablecer el valor tras un siniestro	No procede: se indemniza la pérdida efectiva

✓ **Lo que sí protege al cliente:** RC extracontractual, cumplimiento de obligaciones de medio y un contrato que solo cobra lo generado.

Fuente: concepto técnico de SURA y Seguros Barbosa sobre un contrato PPA (nov.–dic. 2025)

Con subrogación, la póliza traslada al EPCista un riesgo climático que no controla



El problema es la subrogación

No cuestionamos la póliza; solo su versión con recobro al desarrollador.

Cubre un riesgo climático

El sol no lo controla el desarrollador; el PR y la disponibilidad sí miden su trabajo.

El EPCista asume el clima

Con recobro, responde por factores externos a su trabajo.

Resultado: casi simbólica

Se comprometen valores bajos (~80 %) y la probabilidad de pago es casi nula.

Ilustrativo: generación anual con distribución normal, $\sigma \approx 4{,}7$ % (implícito en un P90 ≈ 94 % del P50)

Gracias

Vicente Muñoz Hernández · Socio

v.munoz@solcor.com.co · solcor.com.co

